

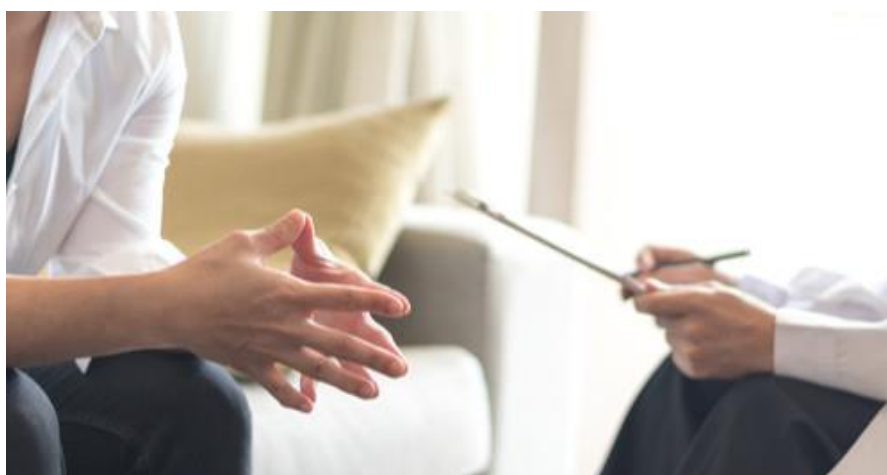
---

## PROGRAMME DE LA FORMATION

---

# **“Développer la puissance de votre questionnement ”**

## **Pour optimiser votre pratique d'accompagnant.**



Découvrez l'art de poser des questions qui transforment au cours de notre formation "Développer la puissance du questionnement".

Destinée aux coachs, accompagnants et thérapeutes, cette formation originale et interactive s'inspire en particulier des pratiques de l'orientation solutions, de la PNL et des approches narratives. Vous apprendrez à insuffler une nouvelle dynamique dans vos interactions, en utilisant des questions puissantes qui ouvrent des perspectives et favorisent l'engagement de vos clients. Développée initialement aux États-Unis par Steve de Shazer et son équipe, cette approche d'orientation solutions a été perfectionnée par des cliniciens britanniques dans le but de réduire le nombre de séances nécessaires pour atteindre les résultats escomptés. L'approche se distingue par son engagement à co-crée des solutions en mettant l'accent sur les résultats souhaités et le futur préféré plutôt que sur les problèmes.

À travers des exercices pratiques et des mises en situation, vous développerez vos compétences pour explorer en profondeur les besoins et les aspirations de vos interlocuteurs.

Atouts	Public concerné	Prérequis
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Les outils issus de l'orientations solutions, de la PNL et des pratiques narratives</li> <li>• Une pédagogie centrée sur l'appropriation pratique</li> <li>• Une mise en œuvre immédiate des acquis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Professionnels de l'accompagnement désirant optimiser et développer leur pratique d'accompagnant.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Avoir une expérience dans les métiers de la relation d'aide et/ou de l'accompagnement professionnel.</li> <li>• Etre en formation</li> </ul>
14 heures 2 jours	4 sessions par an	A Lyon (69) ou Grenoble (38)



### Lors de la formation vous découvrirez des :

- Techniques de questionnement ciblées adaptées à chaque situation
- Stratégies pour mieux cerner les besoins de vos clients
- Outils pratiques et puissants pour favoriser l'autonomie de vos clients
- Méthodes pour créer un espace de confiance et de compréhension
- Cadres pour favoriser l'ouverture au dialogue et transformer les échanges
- Stratégies pour des résultats concrets et durables



### A l'issue de la formation vous serez capable de :

- Définir des objectifs de séance impactants qui garantissent des progrès visibles.
- Diversifier vos approches d'intervention afin de ne plus vous sentir limité.
- Mesurer et évaluer les résultats de vos clients de manière efficace
- Écouter et identifier les besoins profonds de vos clients pour un accompagnement sur mesure.

### MÉTHODES, MOYENS PÉDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET RESSOURCES

Apports théoriques et méthodologiques  
Démonstrations  
Étude de cas  
Travail pratique « en atelier »  
Supports pédagogiques  
Bibliographie  
Vidéos

### METHODE DE SUIVI ET D'ÉVALUATION DES APPRENANTS

Contrôle continu des acquis  
Études de cas et mises en situation  
Quizz de connaissance

**Formateurs :**

Agnès Roche et Patrick Samia, accompagnants et formateurs en thérapie orientée solutions, allient leurs savoir-faire pour proposer des formations inspirées de leurs expériences. Ensemble, ils partagent leur passion et leur plaisir de transmettre, créant une synergie qui enrichit l'apprentissage. Leur approche combinée permet de fournir des outils concrets directement applicables en pratique.



- Formatrice en Hypnose Ericksonienne, thérapeute orientée solutions



- Formateur en PNL, thérapeute orienté solutions

**MODALITES D'INSCRIPTION ET PERSONNES A CONTACTER**

- Prendre contact avec Du sens en Actions (Agnès Roche) ou Patrick Samia, par email ou par téléphone.
- Afin de finaliser votre inscription il vous faudra envoyer votre bulletin d'inscription
- **Agnès Roche** : 06 88 07 78 64 - [agnes.roche.pro@outlook.fr](mailto:agnes.roche.pro@outlook.fr)
- **Patrick Samia** : 06.32.32.25.99 - [patrick.samia@gmail.com](mailto:patrick.samia@gmail.com)